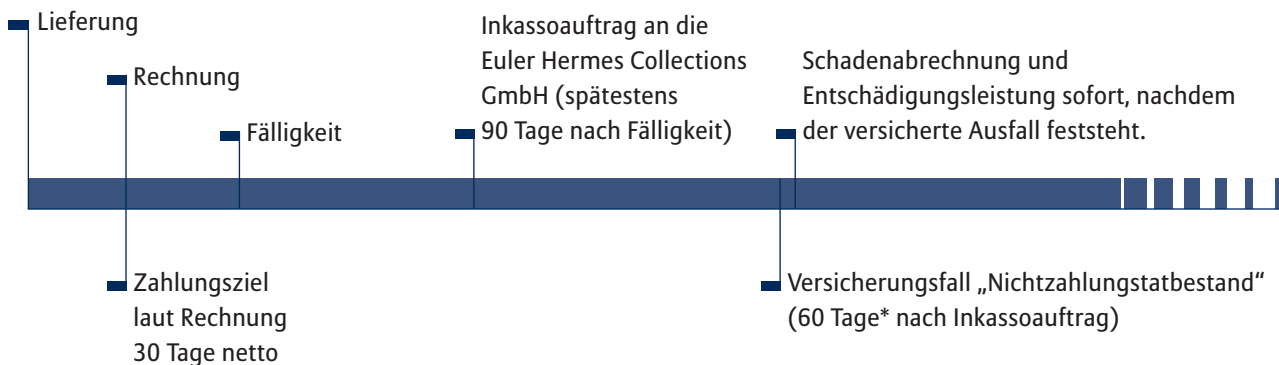


für kleine und mittlere Unternehmen

So hilft Ihnen der Schutz vor Forderungsausfall – auch dann, wenn der Schuldner nicht insolvent ist. Ein Beispiel: Ein kleines Unternehmen mit einem Jahresumsatz von 1 Mio. Euro arbeitet seit Jahren für eine Firma. Diese hat bislang immer pünktlich gezahlt, auch Euler Hermes liegen keine negativen Daten über ihn vor – bis jetzt: Die Rechnung für den letzten Großauftrag über 52.000 Euro bleibt auch nach 30 Tagen unbeglichen. Auf Mahnungen reagiert die Firma nicht.

Doch als auch 90 Tage nach Fälligkeit keine Zahlung eingegangen ist, erteilt uns unser Kunde fristgerecht den Inkassoauftrag. Ein Verlust in dieser Höhe würde den Unternehmer, der gerade investiert hat, ruinieren. Auch hat er nicht genügend Liquidität, um lange auf das Geld warten zu können. So aber weiß er, dass es ihm schon bald zur Verfügung steht: Denn entweder bringen wir den Schuldner innerhalb von 60 Tagen nach dem Inkassoauftrag zur Zahlung, oder aber es tritt der Versicherungsfall „Nichtzahlungstatbestand“ ein. Dann erhält unser Kunde die Entschädigungsleistung sofort, nachdem der versicherte Ausfall von uns festgestellt worden ist – sicher, schnell und unbürokratisch.

Ablauf einer Entschädigung bei „längerem Zahlungsverzug“ (Nichtzahlungstatbestand)



* Bei Kunden mit Sitz in der EU, USA, Kanada, Australien, Japan, Norwegen, Schweiz.

So können sich auch kleine Firmen vor großen Überraschungen schützen

Der Schutz vor Forderungsausfall für kleine und mittlere Unternehmen ist das optimale Versicherungsangebot für mittelständische Firmen. Gerade diese trifft ein Forderungsausfall oft viel härter als große Unternehmen. Ihre Liquiditätsdecke ist oft dünn, und schon geringe Verluste greifen die Substanz an – vor allem in der Gründungs- und Aufbauphase.

Andererseits sind hohe Versicherungsbeiträge ein Problem. Darum haben wir aus der Leistungspalette des Schutzes vor Forderungsausfall ein ebenso kostenattraktives wie transparentes Angebot zusammengestellt.

Was versichert der Schutz vor Forderungsausfall?

Geschützt sind Forderungen aus Warenlieferungen, Werk- und Dienstleistungen mit einem Zahlungsziel von bis zu 180 Tagen ab Lieferung bzw. Leistung. Voraussetzung für den Versicherungsschutz ist eine positive Bonitätsprüfung Ihrer Kunden. Unser Geschäftsbereich Risk Management übernimmt diese Prüfung und die Überwachung. Nutzen Sie für Ihre Kreditanträge den Online-Service, erhalten Sie die Kreditentscheidung zumeist sekundenschnell. Bis zur vereinbarten Selbstprüfungsgrenze können Sie anhand einfacher Kriterien die Kreditwürdigkeit Ihrer Abnehmer alternativ auch selbst prüfen.

Wie gestaltet sich die Versicherungsprämie?

Grundlage zur Berechnung Ihrer Prämie ist der Vorjahresumsatz Ihres Unternehmens (ohne Berücksichtigung z.B. von Barumsätzen und Umsätzen mit Bund, Ländern und Gemeinden sowie Beteiligungsgesellschaften).

Langjährige Zusammenarbeit kann Kosten senken

Durch einen Bonus in Form einer Prämienrückvergütung können Sie ab dem 2. Versicherungsjahr Ihre Kosten bei schadenfreiem Verlauf noch weiter senken.

Mit dem BoniCheck erfahren Sie mehr über Ihre Kunden
 Unser BoniCheck liefert Ihnen differenzierte Informationen zum Insolvenzrisiko Ihrer Geschäftspartner: Sie erhalten für jeden angefragten bewertbaren Kunden eine Aussage in Form einer Ranking-Kategorie – von „1“ für „Sehr hohe Kreditwürdigkeit“ bis „10“ für „Insolvent“. Diese ermöglicht Ihnen eine genaue Einschätzung der wirtschaftlichen Gefahr, die Sie mit einer Lieferung eingehen. Denn jede Klassifizierung steht für die Wahrscheinlichkeit einer Insolvenz innerhalb des nächsten Jahres – statistisch abgesichert und basierend auf verlässlichen Erfahrungswerten.

Voraussetzung: der Schutz vor Forderungsausfall

Um von diesen differenzierten Bewertungen profitieren zu können, muss Ihr Unternehmen zunächst über einen Kreditversicherungsvertrag mit der Euler Hermes Deutschland AG verfügen und in diesem Zusammenhang einen Vertrag über die Kreditprüfung und den BoniCheck mit der Euler Hermes Forderungsmanagement Deutschland GmbH abschließen.

BoniCheck liefert Ihnen die vereinbarten Informationen automatisch mit jeder Anfrage einer Versicherungssumme, die Sie via Online-Service stellen: Das Ergebnis erscheint sofort in Ihrer Kundenliste. Alle Daten stehen Ihnen auch für eine weitere Verwendung im Unternehmen zur Verfügung, sie können z.B. per Download in übliche Programme übertragen werden.

Die Bewertungsskala⁺ des BoniChecks

Hervorragende Unternehmens- und/oder Branchenbewertung		▶	Geringe Insolvenz- wahrscheinlichkeit
1	Sehr hohe Kreditwürdigkeit		
2	Hohe Kreditwürdigkeit		
3	Gute Kreditwürdigkeit		
4	Relativ gute Kreditwürdigkeit		
5	Mittlere Kreditwürdigkeit		
6	Erhöhtes Risiko		
7	Hohes Risiko		
8	Sehr hohes Risiko		
9	Nicht kreditwürdig		
10	Insolvent		
Schlechte Unternehmens- und/oder Branchenbewertung		▶	Hohe Insolvenz- wahrscheinlichkeit
NA	Nicht bewertbar/Nicht verfügbar		
*	In Überprüfung (*wird mit der bisherigen Bewertung angezeigt)		

⁺ Jede Bewertungsstufe repräsentiert eine prognostizierte Insolvenz-
wahrscheinlichkeit für die nächsten 12 Monate von 0,1 Prozent bei
einer Bewertung von „1“ bis zu 18 Prozent bei einem mit „9“
bewerteten Unternehmen.

Wir halten Sie auf dem Laufenden!

Als Euler Hermes Kunde werden Sie von uns regelmäßig informiert – und das auch über den Versicherungsvertrag hinaus:

- Unsere **Insolvenz- und Konjunkturprognosen** bieten Ihnen Einblicke in die volkswirtschaftliche Entwicklung.
- Die Reihe **Wirtschaft Konkret** liefert Ihnen Fakten zu aktuellen Themen rund um die Liquiditätssicherung.

Denn das ist unser Ziel: Sie sollen sich um das kümmern können, was Sie am besten beherrschen – um Ihr Geschäft. Wir halten Ihnen dabei den Rücken frei, indem wir Ihre eingeplanten Einnahmen verlässlich absichern.



Alle Vorteile im Überblick:

- Einfache, überschaubare Antragstellung.
- Nahezu weltweiter Schutz Ihrer Forderungen gegen wirtschaftlich bedingte Risiken.
- Faire und transparente Prämien-gestaltung nach Jahresumsatz mit Bonus-/Malus-System.
- Schnelle Kreditentscheidung über unser Online System EOLIS.
- Kontinuierliche Bonitätsprüfung Ihrer Kunden.
- Sicherung der Unternehmensliquidität durch integrierten Forderungseinzug.
- Frühzeitige Entschädigung bereits bei Zahlungsverzug (Nichtzahlungstatbestand) – auch ohne Vorliegen eines klassischen Versicherungsfalles.
- Sofortige Schadenregulierung nach Feststellung des versicherten Ausfalls.
- Erweiterter Bank-Kreditrahmen durch Möglichkeit der Abtretung der Entschädigungsansprüche.