

## Die passende Lösung für Ihr Unternehmen

Welches die passende Kreditversicherung für Sie ist, richtet sich nach der Umsatzgröße und der Struktur Ihres Unternehmens. Ab einem Jahresumsatz von ca. 2,5 Mio. Euro wird der hier vorgestellte Schutz vor Forderungsausfall für große Unternehmen für Sie interessant.

## Wie gestaltet sich die Versicherungsprämie?

Grundlage zur Berechnung Ihrer Prämie ist zunächst der Vorjahresumsatz Ihres Unternehmens (ohne Berücksichtigung z.B. von Umsätzen mit Bund, Ländern und Gemeinden sowie mit Niederlassungen und Tochtergesellschaften).

Dieser Umsatz wird mit einem Prämienatz multipliziert, der Ihre individuelle Risikosituation erfasst. Die so berechnete Versicherungsprämie macht nur wenige Promille des Umsatzes aus.

### Beispiel einer Prämienberechnung

Gesamtumsatz (des letzten abgeschlossenen Geschäftsjahres)	23 Mio. EUR
./. unwiderrufliche Akkreditive	0,25 Mio. EUR
./. Barumsatz	0,75 Mio. EUR
./. Umsätze mit Bund, Ländern und Gemeinden	5 Mio. EUR
./. Umsätze mit Niederlassungen und Tochtergesellschaften	3 Mio. EUR
= versicherbarer Umsatz	14 Mio. EUR
darauf z. B. 0,23% Prämie =	32.200 EUR

Zzgl. Versicherungsteuer.

Die Prämie ist abhängig von Ihrer Kundenstruktur und Risikosituation.

So hilft Ihnen der Schutz vor Forderungsausfall – auch dann, wenn der Schuldner nicht insolvent ist.

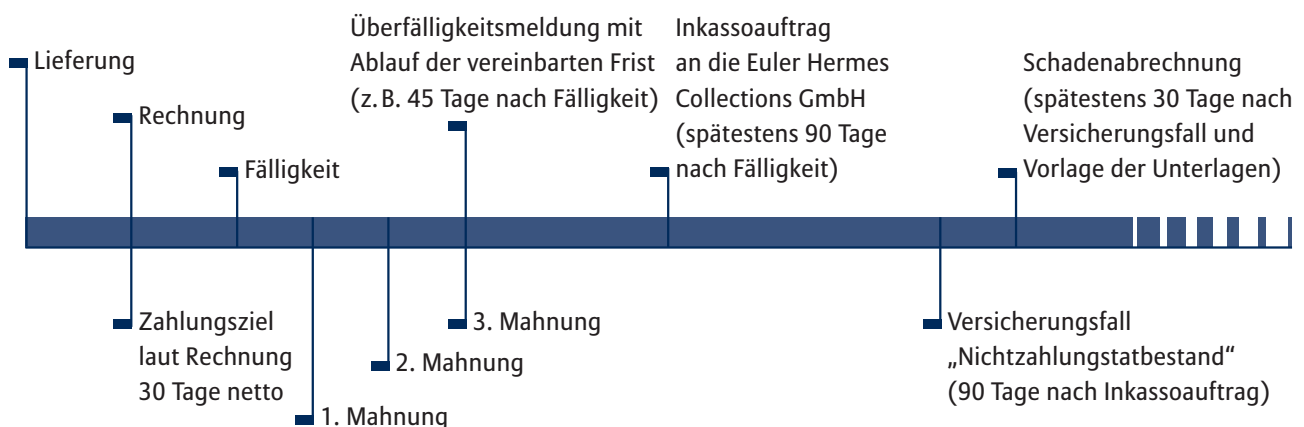
Ein Beispiel: Ein Maschinenbau-Unternehmen arbeitet seit Jahren erfolgreich mit einem mittelständischen Fabrikanten für Autoteile zusammen. Euler Hermes liegen zu diesem Kunden keine negativen Daten vor – bis jetzt: Für die letzte Lieferung, Maschinen im Wert von 300.000 Euro, beträgt das Zahlungsziel wie üblich 30 Tage – aber es geht kein Geld ein. Der Lieferant mahnt seinen Kunden, doch der zahlt selbst nach der 3. Mahnung noch nicht.

Nun meldet er die Überfälligkeit an Euler Hermes. Von der Möglichkeit, bereits jetzt einen Inkassoauftrag zu stellen und dadurch schneller den Versicherungsfall herbeizuführen, macht der Maschinenbauer keinen Gebrauch. Er möchte das Verhältnis zu seinem langjährigen Geschäfts-

partner nicht trüben und wartet noch ab. Als aber auch 8 Wochen nach Fälligkeit der Rechnung keine Zahlung eingeht, erteilt er – um jetzt möglichst zügig für Liquidität zu sorgen – einen Inkassoauftrag. Nun kann er sicher sein, dass sein Problem schnell gelöst wird: Denn wenn wir die Schulden nicht innerhalb von 90 Tagen eintreiben, tritt automatisch der Versicherungsfall „Nichtzahlungstatbestand“ ein.

So kommt es: Weder zahlt der Autoteile-Fabrikant, noch meldet er Insolvenz an. Muss er auch nicht, denn unser Kunde profitiert nun von der frühzeitigen Entschädigung bei „längerem Zahlungsverzug“: spätestens 30 Tage nach Eintritt des Versicherungsfalles und Vorliegen aller Schadenunterlagen erhält er unbürokratisch sein Geld – die Liquidität ist gesichert.

### Ablauf einer Entschädigung bei „längerem Zahlungsverzug“ (Nichtzahlungstatbestand)



Mit dem BoniCheck erfahren Sie mehr über Ihre Kunden  
 Unser BoniCheck liefert Ihnen differenzierte Informationen zum Insolvenzrisiko Ihrer Geschäftspartner: Sie erhalten für jeden angefragten bewertbaren Kunden eine Aussage in Form einer Ranking-Kategorie – von „1“ für „Sehr hohe Kreditwürdigkeit“ bis „10“ für „Insolvent“. Diese ermöglicht Ihnen eine genaue Einschätzung der wirtschaftlichen Gefahr, die Sie mit einer Lieferung eingehen. Denn jede Klassifizierung steht für die Wahrscheinlichkeit einer Insolvenz innerhalb des nächsten Jahres – statistisch abgesichert und basierend auf verlässlichen Erfahrungswerten.

#### Voraussetzung: der Schutz vor Forderungsausfall

Um von diesen differenzierten Bewertungen profitieren zu können, muss Ihr Unternehmen zunächst über einen Kreditversicherungsvertrag mit der Euler Hermes Deutschland AG verfügen und in diesem Zusammenhang einen Vertrag über die Kreditprüfung und den BoniCheck mit der Euler Hermes Forderungsmanagement Deutschland GmbH abschließen.

BoniCheck liefert Ihnen die vereinbarten Informationen automatisch mit jeder Anfrage einer Versicherungssumme, die Sie via Online-Service stellen: Das Ergebnis erscheint sofort in Ihrer Kundenliste. Alle Daten stehen Ihnen auch für eine weitere Verwendung im Unternehmen zur Verfügung, sie können z.B. per Download in übliche Programme übertragen werden.

#### Die Bewertungsskala<sup>+</sup> des BoniChecks

Hervorragende Unternehmens- und/oder Branchenbewertung



Geringe Insolvenz-  
wahrscheinlichkeit

1	Sehr hohe Kreditwürdigkeit
2	Hohe Kreditwürdigkeit
3	Gute Kreditwürdigkeit
4	Relativ gute Kreditwürdigkeit
5	Mittlere Kreditwürdigkeit
6	Erhöhtes Risiko
7	Hohes Risiko
8	Sehr hohes Risiko
9	Nicht kreditwürdig
10	Insolvent

Schlechte Unternehmens- und/oder Branchenbewertung



Hohe Insolvenz-  
wahrscheinlichkeit

NA	Nicht bewertbar/Nicht verfügbar
*	In Überprüfung (*wird mit der bisherigen Bewertung angezeigt)

<sup>+</sup> Jede Bewertungsstufe repräsentiert eine prognostizierte Insolvenz-  
wahrscheinlichkeit für die nächsten 12 Monate von 0,1 Prozent bei  
einer Bewertung von „1“ bis zu 18 Prozent bei einem mit „9“  
bewerteten Unternehmen.

## Wir halten Sie auf dem Laufenden

Als Euler Hermes Kunde werden Sie von uns regelmäßig informiert – und das auch über den Versicherungsvertrag hinaus:

- Unsere **Insolvenz- und Konjunkturprognosen** bieten Ihnen Einblicke in die volkswirtschaftliche Entwicklung.
- Die Reihe **Wirtschaft Konkret** liefert Ihnen Fakten zu aktuellen Themen rund um die Liquiditätssicherung.

Denn das ist unser Ziel: Sie sollen sich um das kümmern können, was Sie am besten beherrschen – um Ihr Geschäft. Wir halten Ihnen dabei den Rücken frei, indem wir Ihre eingeplanten Einnahmen verlässlich absichern.



### Alle Vorteile im Überblick:

- Nahezu weltweiter Schutz Ihrer Forderungen gegen wirtschaftlich bedingte Risiken.
- Schnelle Kreditentscheidung über unser Online System EOLIS.
- Kontinuierliche Bonitätsprüfung Ihrer Kunden.
- Sicherung der Unternehmensliquidität durch integrierten Forderungseinzug.
- Frühzeitige Entschädigung bereits bei Zahlungsverzug (Nichtzahlungstatbestand) – auch ohne Vorliegen eines klassischen Versicherungsfalles.
- Schnelle Schadenregulierung spätestens 30 Tage nach Vorliegen des Versicherungsfalles und aller Schadenunterlagen.
- Erweiterter Bank-Kreditrahmen durch Möglichkeit der Abtretung der Entschädigungsansprüche.
- Synchroner Datenübertragung durch SmartLink möglich.